

# Executive Presentation Coaching

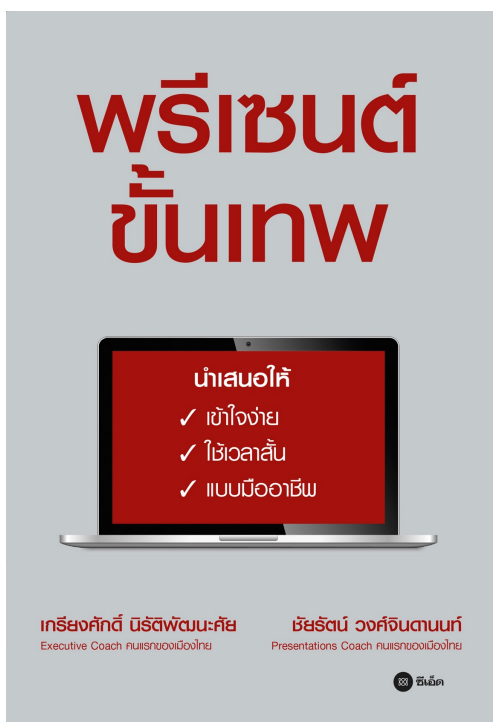
by *TheCoach*

## ที่มา

ผู้บริหารหลายท่านมีความสามารถสูง ทำงานเก่ง แต่ไม่มีความชำนาญในการนำเสนอ จึงทำให้การนำเสนอไม่ได้ผลลัพธ์ดังที่ตั้งใจ ทั้ง ๆ ที่การนำเสนอแต่ละครั้งจะมีผลต่อธุรกิจ ภาพลักษณ์ขององค์กร และตัวผู้บริหารเอง

## TheCoach ขอแนะนำ

Executive Presentation Coaching ซึ่งเป็นการโค้ชผู้บริหารรายบุคคล (one-on-one) เรื่องการนำเสนอในวาระต่าง ๆ โดยการช่วยให้ผู้บริหารจัดลำดับความคิด เรียบเรียงและถ่ายทอดได้อย่างชัดเจนและมีประสิทธิภาพ



ประกอบการโค้ชด้วย

หนังสือด้านทักษะการนำเสนอที่ขายดีที่สุด

## วัตถุประสงค์

เพื่อสร้างความมั่นใจและเพิ่มความสำเร็จในการนำเสนอของผู้บริหารในวาระต่าง ๆ ด้วยการนำเสนอที่ดีขึ้น

## ลักษณะเด่น

- เน้นที่การจัดลำดับความคิด วางโครงสร้างและเรียบเรียงเนื้อหา ควบคู่ไปกับทักษะการนำเสนอ
- ให้ Feedback ในทุกขั้นตอน
- พัฒนาให้ท่านนำเสนอ “ดีขึ้นในแบบของตนเอง”
- ไม่ต้องเดินทางไปนอกสถานที่
- ใช้เวลาไม่นานในแต่ละครั้ง

## วิธีการ

ใช้การโค้ชโดยแบ่งออกเป็น 4\* ครั้ง ๆ ละ 1.5 ชั่วโมง โดยเว้นช่วง 1-2 วันในแต่ละครั้ง เพื่อให้ผู้บริหารและทีมงานมีเวลาปรับปรุงการนำเสนอหลังจากการโค้ชแต่ละครั้ง

\*จำนวนครั้งที่ใช้ในการโค้ชอาจมีการปรับเปลี่ยน ทั้งนี้ขึ้นอยู่กับความยาวของเนื้อหาการนำเสนอ และความพร้อมของผู้บริหาร

## หัวข้อหลักในการโค้ช

### ครั้งที่ 1: Structure

เป็นการโค้ชเรื่องการจัดลำดับความคิด วางโครงสร้าง และเรียบเรียงเนื้อหาให้เหมาะกับผู้ฟังและบรรลุมิติวัตถุประสงค์ที่ต้องการ

### ครั้งที่ 2: Slides

เป็นการโค้ชเรื่องการสร้าง Theme ในการนำเสนอ และการเตรียมสไลด์ที่มีประสิทธิภาพ

### ครั้งที่ 3: Script

เป็นการโค้ชเรื่องวิธีการสื่อสารในแต่ละประเด็น และการเชื่อมแต่ละสไลด์ รวมทั้งให้ฝึกแบคในการฝึกซ้อมนำเสนอ

### ครั้งที่ 4: Speech Delivery

เป็นการโค้ชเรื่องการใช้ภาษากาย การใช้น้ำเสียง จังหวะการพูด และการใช้สายตาแบบมืออาชีพ

ระยะเวลาที่ใช้: 6 ชั่วโมง (4 ครั้ง x 1.5 ชั่วโมงต่อครั้ง)

ค่าใช้จ่าย: อัตราค่าบริการชั่วโมงละ 20,000 บาท (ไม่รวม VAT)  
ค่าใช้จ่ายขึ้นอยู่กับจำนวนครั้งที่ใช้ในการโค้ชจริง

## ความเห็นบางส่วนของผู้ที่ได้รับบริการ One-On-One Presentation Coaching

(ในวาระต่างๆเช่น Boardroom Presentation, Annual Conference, Business Review, Customer Pitching เป็นต้น)

“ก่อนที่จะเข้ารับการโค้ช คิดว่าได้เรียบเรียงการนำเสนอมาดีแล้ว คาดไม่ถึงว่าจะสามารถพัฒนาให้ดีขึ้นได้อีก ชัดเจนและมีประสิทธิภาพมากขึ้นมาก”

BASF (Thai) Limited

“หลังจากได้รับการโค้ช มีความมั่นใจมากกว่าต่อให้มีบริษัทคู่แข่งมานำเสนอต่อจากเรา ลูกค้ายกเลิกบริษัทเราแน่นอน”

Advance Info Service Plc.

“ไม่เคยเห็นการนำเสนอเรื่องที่ซับซ้อน ให้เข้าใจได้ง่ายแบบนี้มาก่อน คาดไม่ถึงว่าจะพัฒนาได้ดีขนาดนี้ แตกต่างไปจากเดิมโดยสิ้นเชิง”

Bayer Thai Co., Ltd.

## โค้ชชัยรัตน์ วงศ์จินดานนท์ Presentations Coach และ Certified Strengths Coach

เป็นผู้เชี่ยวชาญการโค้ชผู้บริหารรายบุคคล (one-on-one) และกลุ่มย่อยในเรื่อง การนำเสนอแบบมืออาชีพ และการโค้ชจากจุดแข็ง ภายใต้แบรนด์ **TheCoach**

เป็น Presentations Coach คนแรกของไทยและ Certified Strengths Coach จาก Gallup, Inc.

ผู้ร่วมเขียนหนังสือ “ฟรีเซนต์ขั้นเทพ” (Mastering Practical Presentation) ซึ่งเป็นหนังสือด้านทักษะการนำเสนอที่ขายดีที่สุด

มีประสบการณ์การบริหารการขายและการตลาดจากบริษัทข้ามชาติชั้นนำเช่น Nestle และ L’Oreal

จบการศึกษาระดับปริญญาตรี คณะบริหารธุรกิจ สาขาการตลาด จากมหาวิทยาลัยอัสสัมชัญ และระดับปริญญาโท คณะบริหารธุรกิจ สาขาการบริหารธุรกิจระหว่างประเทศจาก Golden Gate University ประเทศสหรัฐอเมริกา

ตัวอย่างองค์กรที่เคยรับบริการด้าน Training & Coaching ตั้งแต่ปี 2547 คือ

ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย	ธนาคารแห่งประเทศไทย	สถาบันประสาทวิทยา
Adidas	AIS	Amway
Bank of Ayudhya	Banpu	BASF
Bayer	Beiersdorf	BMW
CP Meiji	DKSH	FrieslandCampina
IRPC	Loxley	Makro
Merck	Michelin	Mitsubishi
Pruksa	PTT	Thaioil

นอกจากนี้ยังเป็นวิทยากรรับเชิญให้กับมหาวิทยาลัยหลายแห่งในหัวข้อ การโค้ชผู้บริหาร ทักษะการนำเสนอ และ StrengthsFinder

ติดต่อ: coachchairat@yahoo.com

โทร. 082 445 4546